



Association Professionnelle
de Cosmétique Ecologique et Biologique

DÉVELOPPER UN PARTENARIAT GAGNANT-GAGNANT AVEC SES SOUS-TRAITANTS

1 JOUR

1^{er} février
2018
à Paris

HORAIRES
9h00–17h00

TARIFS
Adhérent
399€ HT

Non adhérent
599€ HT

JE M'INSCRIS



OBJECTIFS

- + Connaître les droits et devoirs qui engagent les parties dans un contrat de sous-traitance
- + Etablir un prévisionnel de commandes pour gagner en coût de production



PROGRAMME

Matin :

- Construire son cahier des charges
- Choisir son sous-traitant en fonction de ses besoins
- Panorama d'une relation contractuelle entre le donneur d'ordres et le sous-traitant
- Les droits et devoirs du client et du sous-traitant
- Optimiser ses relations commerciales avec le sous-traitant en établissant des commandes prévisionnelles et mieux maîtriser ses coûts

Pause déjeuner

Après-midi :

- Passer ses commandes au bon moment pour éviter tout retard, prévoir un stock tampon
- Propriétés des formules développées en partenariat
- Relations avec le sous-traitant : choisir le full-service ou un accompagnement plus ciblé
- Conclusion



PUBLIC

- R&D
- Achat
- Marketing
- Développement



PRÉREQUIS

Aucun prérequis nécessaire.

ÉVALUATION DE FORMATION

A chaud au format papier.



MOYENS PÉDAGOGIQUES

Approfondissement théorique sous forme de présentation Powerpoint, échanges et réponses aux questions des participants. Exercices de mise en situation.



INTERVENANT

Nicolas Fouchère, consultant et fondateur de Cobu.



www.cosmebio.org



04 75 60 27 40



formation@cosmebio.org