

1 JOUR

25 octobre
2018
à Paris

HORAIRES
9h00–17h00

TARIFS
Adhérent
399€ HT

Non adhérent
599€ HT

JE M'INSCRIS



OBJECTIFS

- + Maîtriser le processus d'enregistrement des produits
- + Connaître les formalités demandées
- + Savoir choisir le réseau de distribution



PROGRAMME

Matin :

- Approche du marché
- Processus d'enregistrement des produits sur le marché iranien
- Panorama du réseau commercial iranien
- Choix du réseau de distribution
- Zoom sur les documents à fournir aux distributeurs
- Les pièges à éviter

Pause déjeuner

Après-midi :

- Préparer sa négociation commerciale
- Préparer ses remises
- Proposer un plan promotionnel
- Echantillonnage
- Argumentaires et aides à la vente
- Cas pratiques et mises en situation
- Conclusion



PUBLIC

- Chefs d'entreprise
- Responsables du développement commercial
- Export



PRÉREQUIS

Aucun prérequis nécessaire.

ÉVALUATION DE FORMATION

A chaud au format papier.



MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance de séquences de présentation PowerPoint, d'échanges et de mises en situation.



INTERVENANT

Nicolas Fouchère, consultant et fondateur de Cobu.

