



Association Professionnelle  
de Cosmétique Ecologique et Biologique

# PRÉPARER SES NÉGOCIATIONS COMMERCIALES EN GRANDE DISTRIBUTION

1 JOUR

28 juin 2018  
à Paris

**HORAIRES**  
9h00–17h00

**TARIFS**  
**Adhérent**  
399€ HT

**Non adhérent**  
599€ HT

**JE M'INSCRIS**



## OBJECTIFS

- + Comprendre les attentes des acheteurs
- + Préparer efficacement un entretien de référencement
- + Conduire un entretien selon une progression structurée



## PROGRAMME

### Matin :

- Panorama de la Grande Distribution : intervenants, spécificités, typologies de la grande distribution en France
- Connaissance de la Grande Distribution : les grandes notions à maîtriser (l'identification d'unités de besoins, l'assortiment d'un rayon, le vocabulaire indispensable : HM, SM, DN, DV, VMM, rotations...)
- Les exigences en amont : qualité, engagements, certifications, logistique, taux de service, animation des ventes
- Pourquoi faire le choix d'une enseigne plus qu'une autre
- Le référencement : comment fonctionnent les achats et comment sont sélectionnés les produits à référencer
- Point réglementation
- Atelier : auto-identification des facteurs clés de succès et points de faiblesses pour travailler avec la GMS

### Pause déjeuner

### Après-midi :

- L'entretien de référencement :
  - grandes étapes
  - préparation amont
  - cerner les attentes de son acheteur et adapter son discours
  - les arguments de vente ... et ceux qui ne le sont pas !
  - les outils et le dossier à détenir
  - la posture : un élément déterminant !
- Simulation d'entretien de référencement



## PUBLIC

- Chefs d'entreprise
- Responsables du développement commercial
- Export



## PRÉREQUIS

Aucun prérequis nécessaire.

## ÉVALUATION DE FORMATION

A définir.



## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Alternance de séquences de présentation PowerPoint, d'échanges et de mises en situation.



## INTERVENANT

Valérie Choffez, consultante en stratégie et développement des entreprises chez ISARA Conseil.



[www.cosmebio.org](http://www.cosmebio.org)



04 75 60 27 40



[formation@cosmebio.org](mailto:formation@cosmebio.org)